

Wat is het verschil tussen een oriëntatie- of een adviesgesprek met Inge Walstra?

In het oriëntatiegesprek, dat vaak ongeveer één uur duurt, leg ik uit welke werkzaamheden nodig zijn om een goede keuze te maken voor een passende hypotheek. Ik vind het heel belangrijk dat je goed kunt overwegen of je je thuis voelt bij mij en mijn dienstverlening. Want als ik je ga adviseren dan moet ik veel van jou weten en werken we nauw met elkaar samen.

Tijdens het oriëntatiegesprek geef ik nog geen concrete adviezen. De informatie is van algemene aard. Dit gesprek is vrijblijvend en kosteloos.

Het echte adviseren begint als je beslist van mijn diensten gebruik te maken. Dit leggen we vast in een Opdracht tot Dienstverlening. Dan start het onderzoek naar de financieringsconstructie die het beste bij jou persoonlijk en jouw situatie past.

Mocht er enige tijd zitten tussen de oriëntatie- en de adviesfase dan bespreken we opnieuw de eerder verstrekte informatie om te beoordelen of die nog actueel is. Verstrek de informatie dan opnieuw en geef eventuele wijzigingen aan mij door. Zo weet ik zeker dat we met alle belangrijke dingen rekening houden als ik je ga adviseren.